

A man and a woman are sitting on a modern wooden bench outdoors. Both are wearing VR headsets and looking towards each other. The man is wearing a dark suit jacket over a dark shirt, and the woman is wearing a bright red coat. They are in a grassy area with a large, modern multi-story building in the background under a clear sky.

DNA Oyj tammi-maaliskuun 2017 osavuositiedot

21.4.2017

toimitusjohtaja Jukka Leinonen
talous- ja rahoitusjohtaja Timo Karppinen

Liiketoimintakatsaus
Jukka Leinonen, toimitusjohtaja

Q1/2017 kohokohdat:

- ✓ DNA:n keskeiset operatiiviset tunnusluvut ja liittymäkannan kehitys
- ✓ DNA:n strategiset tavoitteet

Taloudellinen katsaus
Timo Karppinen, talous- ja rahoitusjohtaja





Liiketoimintakatsaus

toimitusjohtaja Jukka Leinonen

Tammi–maaliskuu 2017: DNA:n vuosi käynnistyi odotetun vahvasti



Liikevaihto kasvoi 5,7% 213,4 miljoonaan euroon (202,0 milj. €)

- Palveluliikevaihto* jatkoi vahvaa kasvuaan, kasvu tuli erityisesti matkaviestinliittymien kannan hyvästä kehityksestä ja kasvaneen mobiilidatakäytön myötä lisääntyneestä 4G-liittymien osuuden kasvusta
- Päätelaitteiden myynnin hyvä kehitys vaikutti myönteisesti liikevaihtoon



Kannattavuutemme parani edelleen

- Käyttökate kasvoi 9,7% 65,9 miljoonaan euroon (60,1 milj. €) johtuen pääosin palveluliikevaihdon kasvusta ja operatiivisen toiminnan tehostumisesta
- Liiketulos kasvoi 14,9% 28,9 miljoonaan euroon (25,1 milj. €)



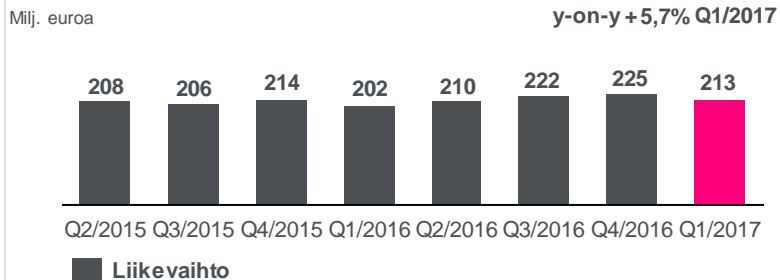
Operatiiviset tunnusluvut kehittyivät erinomaisesti

- Matkaviestinnän liittymäkohtainen liikevaihto (ARPU) kasvoi edelleen ja oli 17,8 euroa (16,4 €)
- Matkaviestinliittymien vaihtuvuutta (CHURN) kasvatti lähinnä tiettyihin vanhoihin liittymätyyppisiin tehdyt hinnankorotukset ja vaihtuvuus oli 21,0 % (13,6)
- Matkaviestinliittymäkanta kasvoi vertailukaudesta 3,8 % 2,732 miljoonaan liittymään (2,632 miljoonaa)
- Kiinteän verkon liittymämäärä (puhe, laajakaista ja kaapelitelevisio) kasvoi +8 000 liittymällä, ja oli 1 120 000 liittymää. Asiakkaamme luopuivat edelleen kiinteistä puhelinliittymistä, mutta laajakaista- ja kaapeli-tv-liittymien määrä kasvoi +20 000 liittymällä.
- Kuluttajaliiketoiminnan käyttökate kasvoi 20,3 %, kasvu tuli lähinnä palveluliikevaihdon ja päätelaitteiden myynnin hyvästä kehityksestä
- Yritysliiketoiminnan käyttökate laski 15,2 %, lasku johtui palveluliikevaihdon laskusta johon vaikutti mm. hintatason lasku masto- ja laitepaikkatuotteissa.

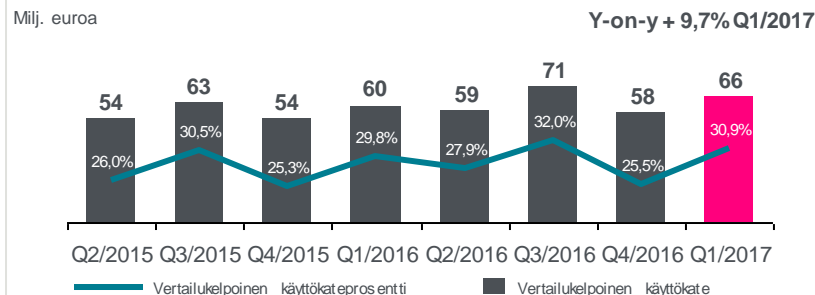
* Palveluliikevaihto = liikevaihto - (laitemyynti + yhdysliikennemaksut)

Q1/2017 – hyvää kehitystä kaikilla mittareilla

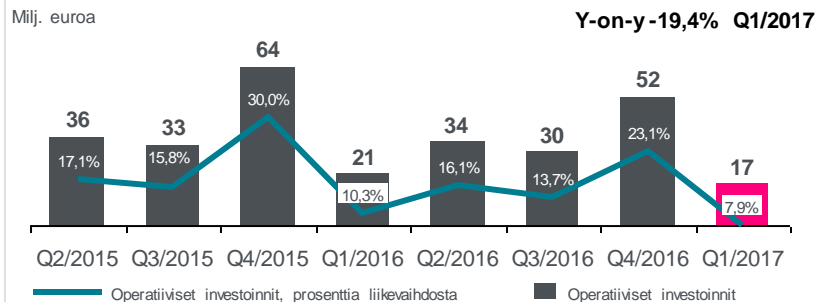
Liikevaihto kasvoi vertailukaudesta +5,7 %



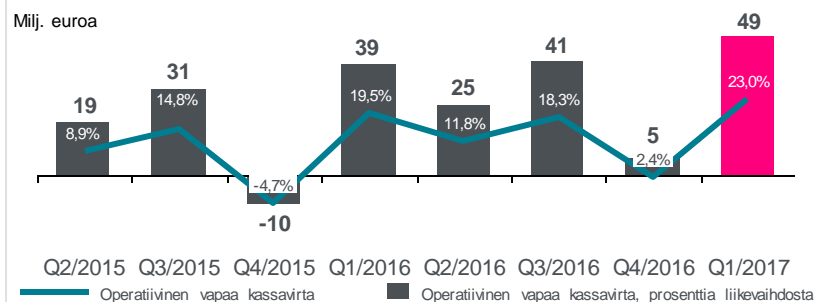
Käyttökate-% kasvanut vertailukauteen verrattuna joka neljänneksellä



Operatiivisissa investoinneissa keskityttiin verkkojen kapasiteetin lisäyksiin sekä kuitu- ja siirtojärjestelmiin



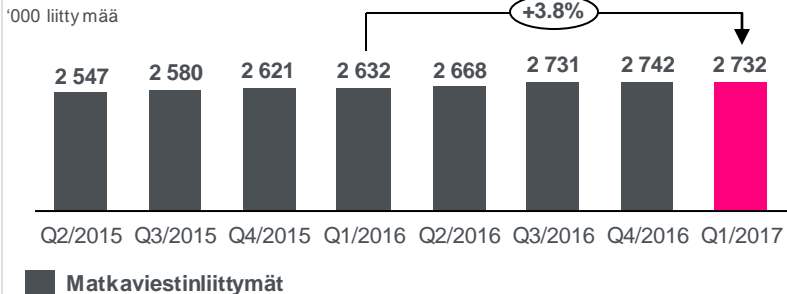
Operatiivinen kassavirta parane³



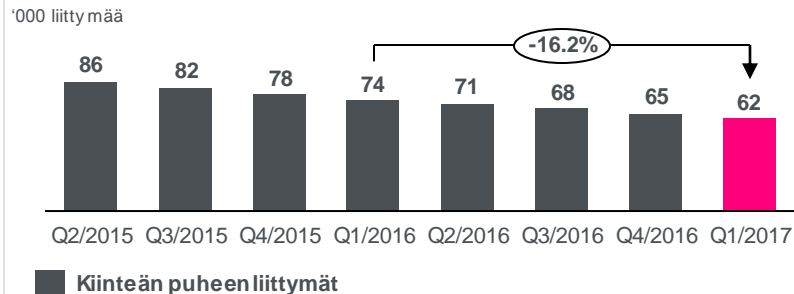
1. Käyttökate ilman vertailukelpoisuuden vaikuttavia erä
 2. Operatiiviset investoinnit ilman taajuuslisenssejä
 3. Operatiivinen kassavirta = vertailukelpoinen käyttökate vähennettynä operatiivisilla investoinneilla

Sekä matkaviestin- että kiinteän verkon liittymäkanta kasvoi

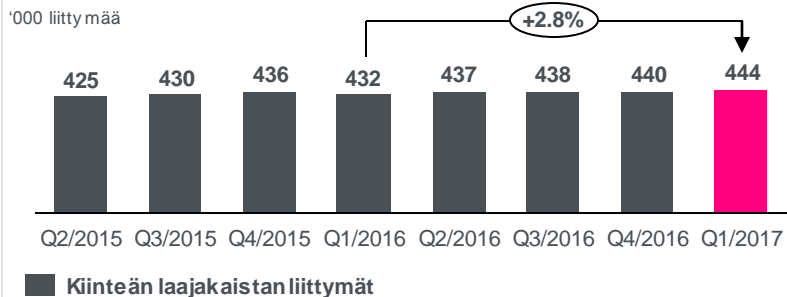
Matkaviestinverkon liittymämäärät kasvoivat vertailukauteen verrattuna 100 000 liittymällä



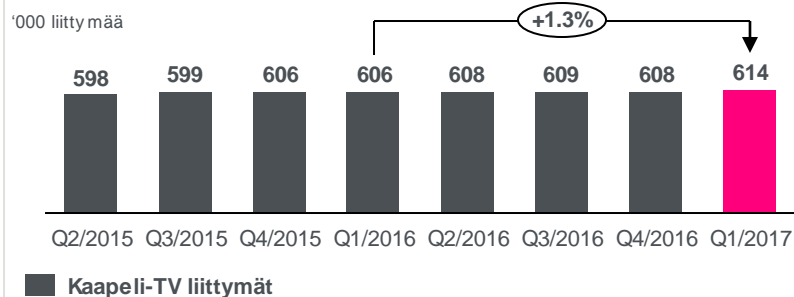
Asiakkaamme luopuivat kiinteistä puheliittymistä



Laajakaistaliittymien määrä kasvoi + 12 000 liittymällä

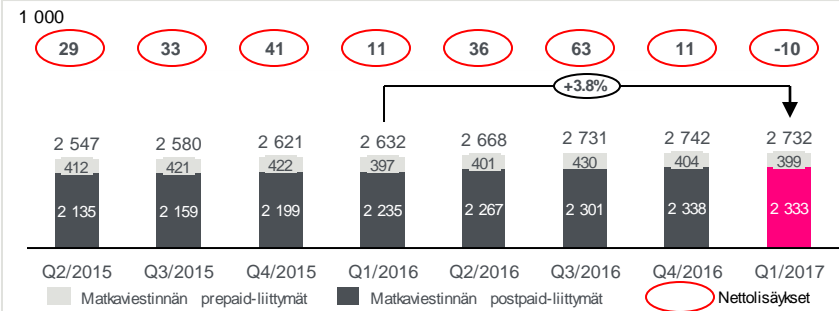


Kaapelitelevisioliittymien määrä kasvoi 8 000 vuoden takaisesta

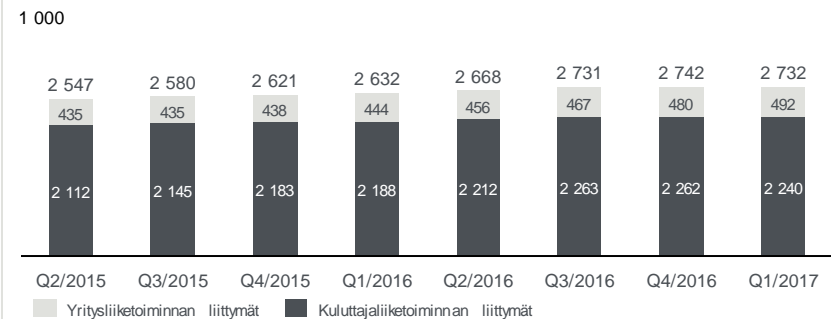


Matkaviestinverkon liittymämäärä kasvoi yritysliiketoiminnassa edelleen, yksityisasiakkaiden vaihtuvuuteen vaikuttivat hinnankorotukset

Matkaviestinliittymäkannan vaihtuvuus kasvoi Q1:llä



Nettokasvua molempien liiketoimintojen liittymäkannoissa

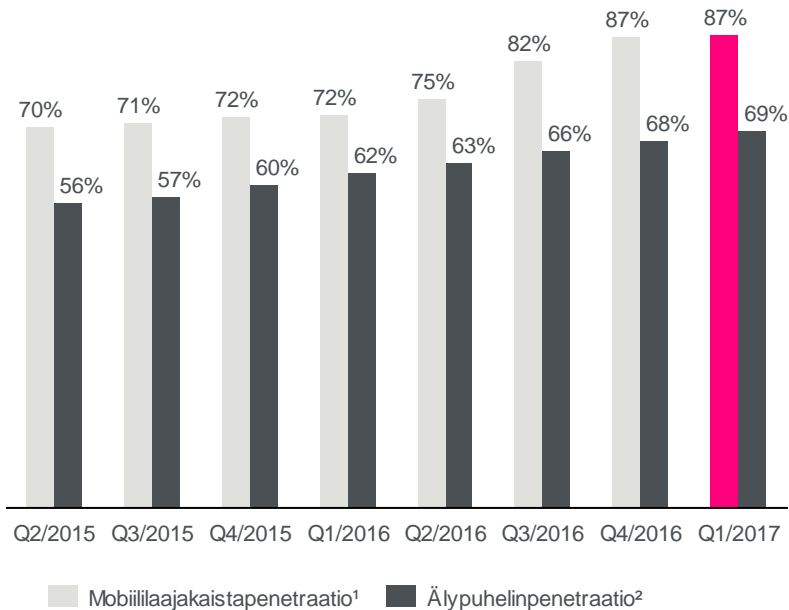


Tammi–maaliskuun 2017 kohokohdat

- Matkaviestinverkon liittymämäärät kasvoivat vertailukauteen verrattuna 100 000 liittymällä
 - ✓ + 2 000 prepaid-matkaviestinliittymää
 - ✓ + 98 000 postpaid-matkaviestinliittymää
 tai
 - ✓ + 52 000 uutta yksityisasiakkaiden liittymää
 - ✓ + 48 000 uutta yritysasiakasliittymää
- Yhä liikkuvammat ja verkottuneemmat työskentelytavat näkyvät yritysten ja julkishallinnon verkkoratkaisuissa sekä tietoliikennepalveluissa mobiilidatan tärkeyden kasvaessa
- Matkaviestinliittymien määrä laski hieman ensimmäisellä neljänneksellä viime vuoden lopun tilanteesta
 - ✓ - 22 000 yksityisasiakkaiden liittymää
 - ✓ + 12 000 uutta yritysasiakkaiden liittymää

Älypuhelinten ja mobiililaajakaistan penetraatiot kasvavat tasaisesti

Mobiililaajakaista- ja älypuhelinpenetraatio



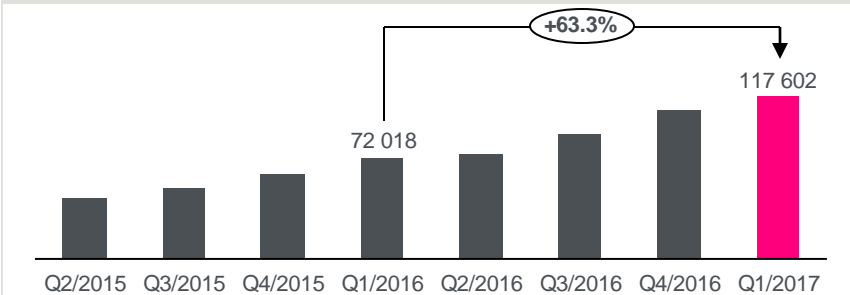
Kohokohtat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

- Älypuhelinpenetraatio jatkoi kasvuaan
 - Käytännössä kaikki markkinoilla myydyt puhelimet olivat älypuhelimia ja niistä lähes kaikissa oli 4G-ominaisuus
- Mobiililaajakaistapenetraatio 87 %

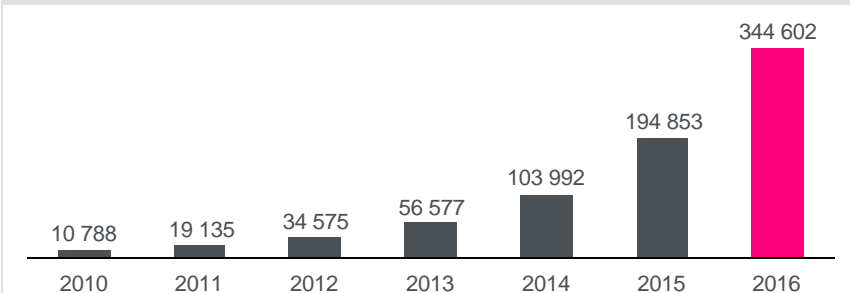
1. Makkula- ja Liikkuva laajakaista-lisäpalvelun liitymät koko mobiili liittymä-kannasta, pois lukien M2M-, palveluoperaattori, prepaid- ja Luuriliittymät 2.iOS (iPhone), Bada, MeeGo-, Android-, BlackBerry-, Symbian 3^ ja Windows-puhelimet koko puhelinkannasta

Mobiilidataliikenne jatkaa kasvuaan 4G:n tukemana

Mobiilidataliikenne (GB, 1 000)



Mobiilidataliikenne (GB, 1 000)

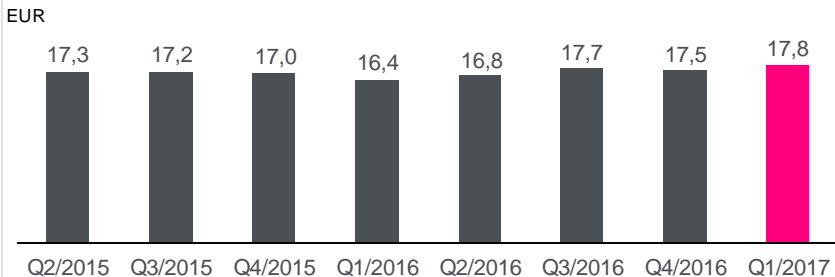


Kohokohtat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

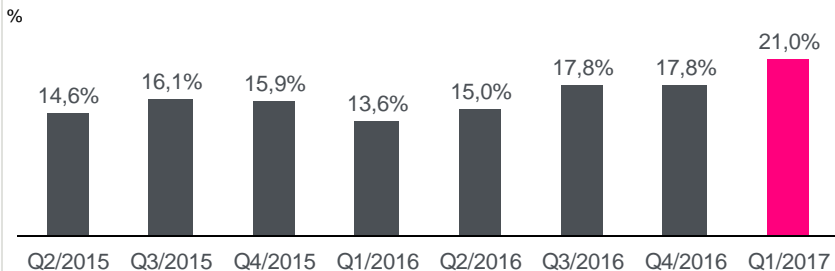
- DNA:n kokonaisdataliikenne kasvoi 63,3 % vertailukauteen verrattuna
- Katsauskauden päättyessä yli 84 % kaikesta datasta siirtyi 4G-verkossa
- DNA ja Ericsson testasivat uuden 5G-radiotekniikan mahdollisuuksia
 - 5G-testissä saavutettiin noin 25 Gbps:n siirtonopeus ja alle 3 ms:n viive

Liittymäkohtainen liikevaihto (ARPU) parani

Matkaviestinnän ARPU (postpaid) kehittyi myönteisesti



CHURN (postpaid)



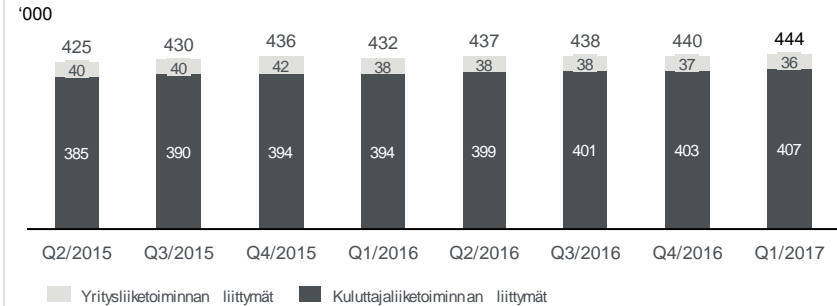
Kohokohdat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

- ARPU:n kasvun takana 4G-liittymien vakaa kysyntä, asiakkaat ovat valmiita maksamaan enemmän nopeammista datayhteyksistä
 - ✓ 8,5 %:n kasvu ARPU:ssa
 - ✓ 4G-liittymäkanta 48,1 %
- Matkaviestinliittymien nettokasvu oli 3,8 %
 - ✓ + 100 000 liittymää
- Matkaviestinliittymien vaihtuvuutta kasvattivat ensimmäisellä neljänneksellä tiettyihin vanhoihin liittymätyppeihin tehdyt hinnankorotukset
 - ✓ CHURN kasvoi ja oli 21,0 % (Q1/2016: 13,6 % ja vuonna 2016 16,1 %)

¹⁾ ARPU Q1 2016: yhdysliikenteen liikevaihto laski MTR korvauksen laskiessa joulukuussa 2015 1,87 eurosta/minuutti 1,25 euroon / minuutti (pysyen tällä tasolla joulukuuhun 2018 asti)
 ARPU = liittymäkohtainen liikevaihto
 CHURN = matkaviestinnän vaihtuvuus

Tasaista kasvua kiinteän laajakaistan ja kaapelitelevision liittymäkannoissa

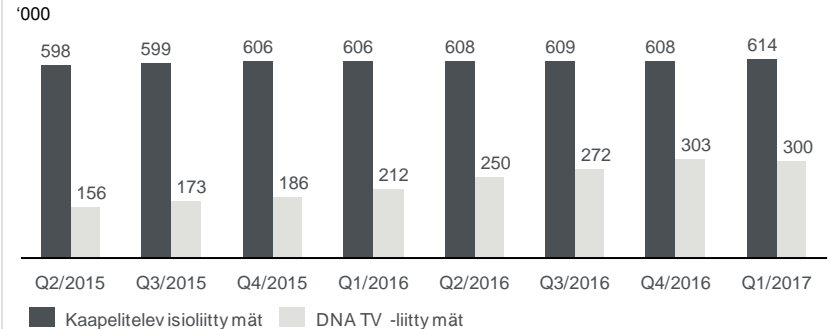
Kiinteän laajakaistan liittymät



Kohokohtat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

- Kiinteän laajakaistan liittymät kasvavat tasaisesti, nettokasvu +12 000 liittymää
 - ✓ Suuri asiakaskanta tarjoaa mahdollisuuden myydä nykyisille asiakkaille lisää DNA:n palveluita
- Yrityksissä näkyi kiinteän verkon laajakaistaliittymämäärien väheneminen yritysten siirtyessä mobiililaajakaistaliittymien käyttöön

Televisioliittymät



Kohokohtat

- Kaapelitelevioliittymäkanta kasvanut vertailukaudesta +8 000 liittymää
- Perinteisen television osalta katseluminuutit ovat kääntyneet hienoiseen laskuun
- Suoratoisto- sekä tilausvideopalveluiden käytön kasvu jatkui edesauttaen DNA TV -liittymäkannan vahvaa kasvua

Vahvistamme jatkuvasti kilpailukykyämme perustaa

Huippuammattilaisten tiimi

Kehitämme henkilöstöämme

- Joka tehtävässä on omistautunut ja pätevä työntekijä
- Työpaikkana haluamme olla Suomen halutuimpia

4G, valokuitu- ja kaapeliverkot ja palvelualustat

Panostamme erittäin kilpailukykyiseen ja kustannustehokkaaseen verkko- ja palvelualusta-infrastruktuuriin

- Hyvät verkot
- Kustannustehokas lineaari-TV-jakelu
- Palvelualustat, jotka mahdollistavat korkealaatuisen viihdejakelun ja kilpailukykyiset yrityspalvelut

Modernit IT-järjestelmät ja analytiikka

IT-järjestelmät, asiakas-, tuote- ja verkkodata-tietokannat sekä analytiikkatyökalut, jotka mahdollistavat

- Mitattavasti hyvän asiakaskokemuksen
- Tehokkaan ja ketterän tuotteistuksen ja paketoinnin, myynnin, laskituksen ja asiakaspalvelun.

Nopeus ja kustannustehokkuus

Toimimme nopeammin ja kustannustehokkaammin kuin kilpailijamme

- Asiakslähtöisimmät ja ketterät prosessit
- Automatisoinnin lisääminen
- Vanhenevien teknologioiden ja järjestelmien nopea purkaminen sekä jatkuva sisäinen optimointi
- Rohkeasti isojakin muutoksia

Olemme oikealla tiellä strategisten tavoitteidemme saavuttamisen kannalta

Markkinoiden tyytyväisimmät yksityis- ja yritysasiakkaat

Nousu Suomen halutuimpien työnantajien joukkoon

Toimialan paras taloudellinen kehitys

Markkinoita nopeampi kasvu

Markkinanäkymät vuodelle 2017

Suomen talous on palaamassa kasvu-uralle ja tietoliikennemarkkinan arvo on kääntynyt kasvuun. Kilpailutilanteen odotetaan pysyvän kireänä vuonna 2017.

Mobiilidatan käytön arvioidaan jatkavan kasvuaan 4G-liittymien määrän ja datan käytön sekä verkkoon kytkettyjen päätelaitteiden määrän kasvaessa.

Seuraavina vuosina mobiilidatan käyttö siirtyy pääsääntöisesti 4G-verkkoihin.

Matkaviestinverkon puolella SMS- ja puheliikevaihdon ennustetaan laskevan jonkin verran.

Kuluttajamarkkinassa etenkin nopeiden laajakaistaliittymien ja viihdepalveluiden kysynnän arvioidaan kasvavan.

Kiinteän verkon puhepalvelumarkkina pienenee edelleen.

Teollisen internetin ratkaisujen ja tämän myötä M2M-liittymämäärien (Machine to Machine) kasvun ennustetaan jatkuvan.

Yrityksissä on meneillään työn muutos. Ajasta ja paikasta riippumaton tietoturvallinen työskentely yleistyy yrityksissä.



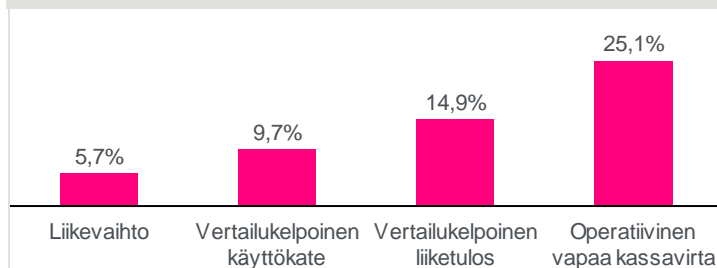
Talouskatsaus

—
talous- ja rahoitusjohtaja Timo Karppinen

Vahvaa kehitystä liikevaihdossa, kannattavuudessa ja rahavirrassa

EUR, millions	Q1/2017	Q1/2016	Muutos-%	FY 2016
Liikevaihto	213,4	202,0	5,7%	858,9
Käyttökate	65,9	60,1	9,7%	236,3
Vertailukelpoinen käyttökate	65,9	60,1	9,7%	247,1
% liikevaihdosta	30,9%	29,8%		28,8%
Vertailukelpoinen liiketulos	28,9	25,1	14,9%	102,1
% liikevaihdosta	13,5%	12,4%		11,9%
Tilikauden tulos	21,2	18,2	16,7%	65,2
% liikevaihdosta	9,9%	9,0%		7,6%
Operatiiviset investoinnit	16,8	20,8	-19,3%	136,9
% liikevaihdosta	7,9%	10,3%		15,9%
Operatiivinen vapaa kassavirta	49,2	39,3		110,2
Nettovelka	314,3	383,4		321,7
Nettovelka / vertailukelpoinen käyttökate	1,2x	1,7x		1,3x

Vuotuinen muutos, Q1/2017-Q1/2016



Note

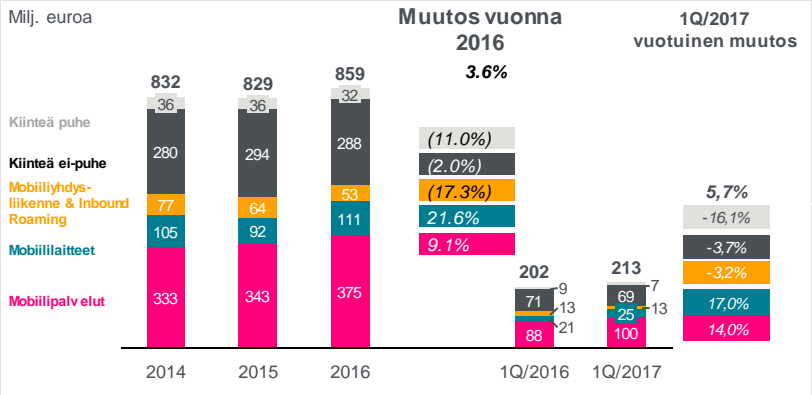
1. Operatiivinen vapaa kassavirta = vertailukelpoinen käyttökate vähennettynä operatiivisilla investoinneilla

Kohokohdat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

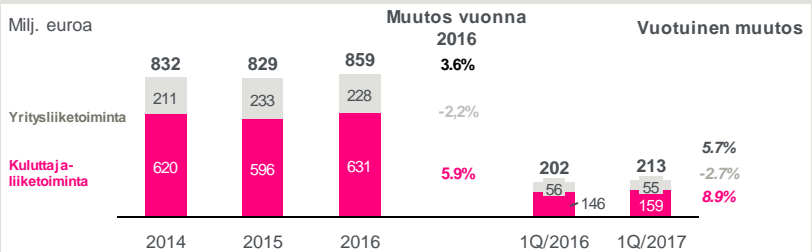
- DNA:n alkuvuosi oli vahva, liikevaihto kasvoi 5,7 %
 - ✓ Liikevaihtoon vaikutti myönteisesti palveluliiketoiminnan kasvu, joka tuli erityisesti matkaviestinliittymäkannan hyvästä kehityksestä ja lisääntyvästä mobiilidatan käytöstä 4G-liittymien yleistymisen myötä
 - ✓ Myös päätelaitemyynti kehittyi hyvin
 - ✓ Kuluttajaliiketoiminnan osuus liikevaihdosta oli 74,3 % ja yritysliiketoiminnan 25,7 %
- Vertailukelpoinen käyttökate kasvoi 9,7 %, sen osuus liikevaihdosta oli 30,9 %
 - ✓ Käyttökateen kasvuun vaikuttivat palveluliikevaihdon kasvu ja operatiivisen toiminnan tehostuminen
- Vertailukelpoinen liiketulos kasvoi + 14,9 %, ja sen osuus liikevaihdosta oli 13,5 %
- Operatiiviset investoinnit laskivat 19,3 % ja olivat 16,8 miljoonaa euroa, 7,9 % liikevaihdosta

Korkeampikatteinen palveluliikevaihto kasvoi

Palveluliikevaihto kasvu jatkuu mobiililaitteiden ja -palvelujen tukemana



Kuluttajaliiketoiminnassa vahvaa kasvua



Kohokohdat vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

- ✓ Mobiilipalveluiden liikevaihto jatkoi vahvaa kasvuaan vuoden ensimmäisellä neljänneksellä
 - ✓ Q1/2017 kasvu oli +14 %
 - ✓ Keskimääräinen liittymäkohtainen liikevaihto (ARPU) kasvoi 8,5 %
 - ✓ Uusien liittymien keskimääräinen käyttäjäkohtainen laskutus on jatkuvasti korkeampi kuin koko liittymäkannan keskimääräinen käyttäjäkohtainen laskutus
- Kuluttajaliiketoiminnan myynti kasvoi vahvasti. Liikevaihtoa kasvattivat erityisesti matkaviestinliittymien liikevaihdon myönteinen kehitys, 4G-liittymien osuuden kasvu liittymäkannasta ja päätelaitteiden myynnin hyvä kehitys.
- Yrityšliiketoiminnan liikevaihto laski hieman ja oli 54,8 miljoonaa euroa. Liikevaihtoa heikensi palveluliikevaihdon ja yhdysliikenteen liikevaihdon lasku.

ARPU = keskimääräinen liittymäkohtainen liikevaihto

Liiketoiminta-alueiden kehitys

Kuluttajaliiketoiminta Q1/2017:

Liikevaihto 158,6 milj. € (+8,9 %)

- + Liikevaihtoa kasvattivat matkaviestinliittymien myynnin myönteinen kehitys, lisääntynyt mobiilidatan käyttö 4G-liittymien yleistymisen myötä ja päätelaitteiden myynnin hyvä kehitys
- + Matkaviestinliittymien ARPU 17,1 euroa -> 18,9 euroa

Vertailukelpoinen käyttökate 50,7 milj. euroa (+20,3 %)

- + Käyttökateä kasvattivat palveluliikevaihdon myönteinen kehitys ja operatiivisen toiminnan tehostuminen

Yrityслиiketoiminta Q1/2017:

Liikevaihto 54,8 milj. euroa (-2,7 %)

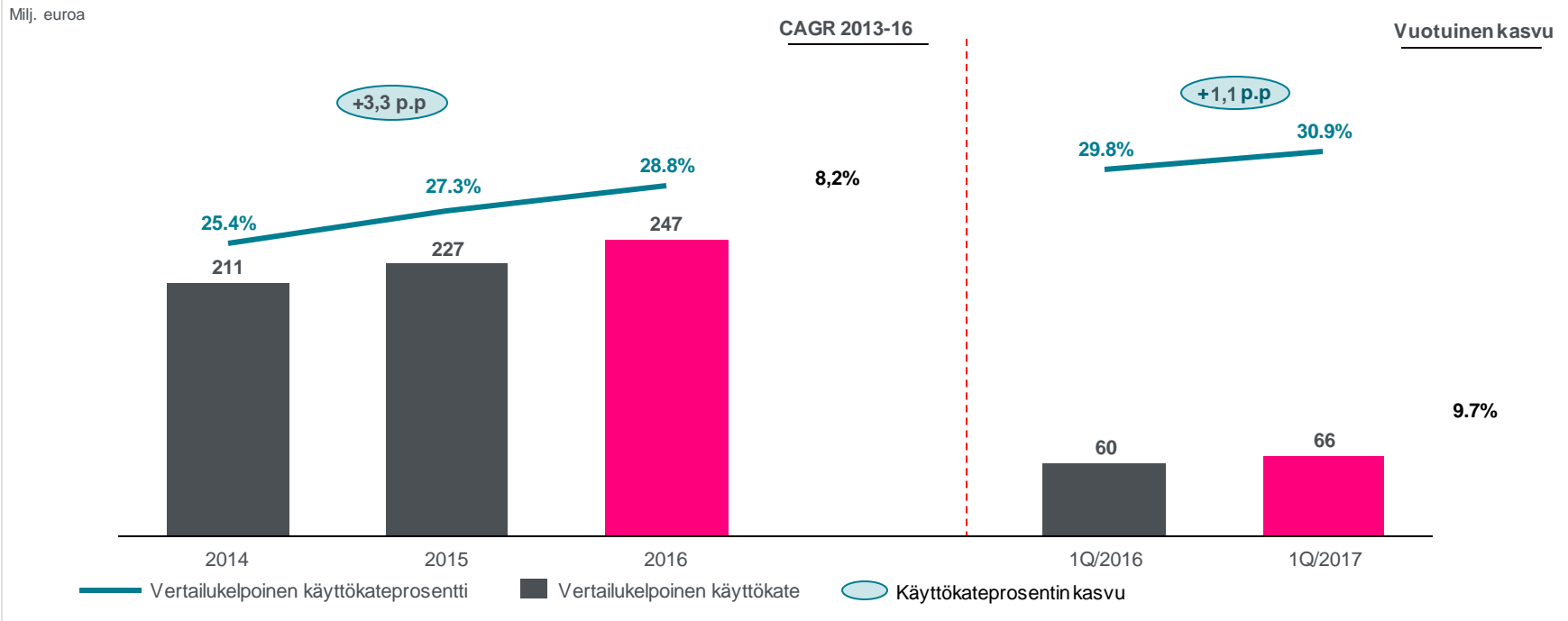
- + Liikevaihdon kasvu tulee pienten- ja keskisuurten yritysten asiakassegmentistä
- Yhdysliikennelaskutuksen pieneneminen
- Palveluliikevaihtoa heikensivät alenevat puheliikennevolyymit sekä masto- ja laitepaikkojen vuokrien lasku

Vertailukelpoinen käyttökate 15,8 milj. euroa (-15,2 %)

- Käyttökatteeseen vaikutti heikentävästi erityisesti pienentynyt palveluliikevaihto

Muutos liikevaihdon jakaumassa, operatiivinen tehokkuus ja pienemmät kustannukset paransivat kannattavuuttamme

Tehokas operatiivisten kulujen kontrolli ja muutos myynnin rakenteessa luovat pohjan käyttökateprosentin parantumiselle ¹



Huom:

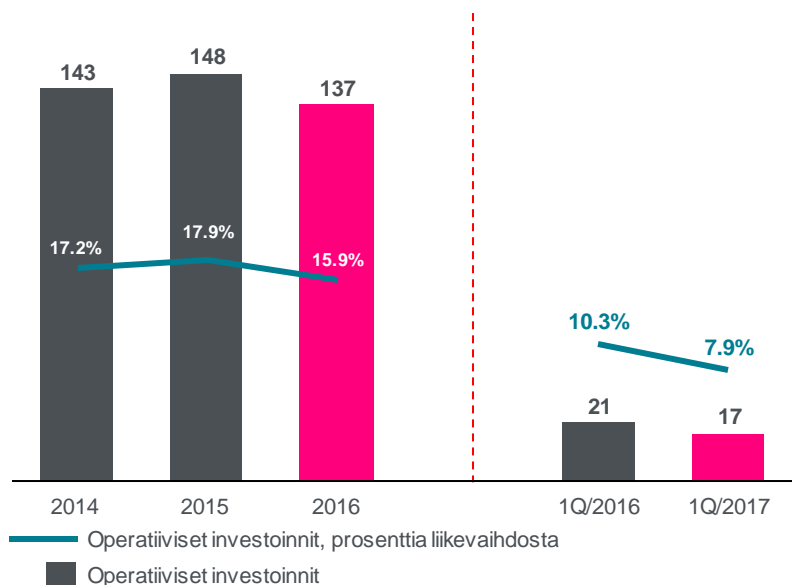
1. EBITDA ilman vertailukelpoisuuteen vaikuttavia eriä

CAGR = (compound annual growth rate) kertyvä vuotuinen kasvuprosentti

Operatiiviset investoinnit

Operatiivisten investointien kehitys¹

Milj. euroa



Kohokohdat vuoden 2017 tammi-maaliskuussa

- Vuonna 2016 operatiivisten investointien suhde liikevaihtoon pieni ja oli 15,9 % eli 137 milj. euroa
 - Operatiivisten investointien pieneneminen toteutui vuoden viimeisellä neljänneksellä, kun 4G-verkko saatiin pääosin valmiiksi

Keskeiset investoinnit vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä

- Operatiivisten investointien painopiste on siirtynyt verkon peittoalueen laajentamisesta kapasiteetin kasvattamiseen
- Kiinteässä kaapeliverkossa saatu päätökseen gigaluokan nopeuksien saatavuus kaikkiin DNA:n verkossa oleviin yli 600 000 kotitalouteen Suomessa
- 700 MHz:n taajuuden toimilupamaksut alkoivat Q1 2017 ja olivat 4,4 milj. euroa
 - Toimilupamaksu on yhteensä 22 milj. euroa ja se maksetaan tasaerin viiden vuoden aikana

Huom!

1. Operatiiviset investoinnit eivät sisällä lisenssi-investointeja

Nopeasti parantunut käyttöpääoma ja vapaa kassavirta kasvattaa pääomaa

Rahavirta, yhteenveto

Milj. EUR	2014	2015	2016	Q12017
Vertailukelpoinen käyttökate	211	227	247	66
Operatiiviset investoinnit	(143)	(148)	(137)	(17)
Operatiivinen vapaa kassavirta	68	79	110	49
<i>prosenttia liikevaihdosta</i>	<i>8.2%</i>	<i>9.5%</i>	<i>12.8%</i>	<i>23.0%</i>
<i>oper. vapaa kassavirta / vertailukelpoinen käyttökate</i>	<i>32.3%</i>	<i>34.7%</i>	<i>44.6%</i>	<i>74.6%</i>
Maksetut korot, netto	(9)	(8)	(9)	(5)
Maksetut tuloverot	(11)	2	(5)	(4)
Oikaistu nettokäyttöpääoman muutos	(2)	38	(1)	(25)
Varausten muutos	3	(9)	(2)	(1)
Vapaa kassavirta omalle pääomalle	49	101	93	15
<i>prosenttia liikevaihdosta</i>	<i>5.9%</i>	<i>12.2%</i>	<i>10.8%</i>	<i>6.9%</i>

Kohokohdat

- Operatiivinen vapaa kassavirta suhteessa vertailukelpoiseen käyttökatteeseen on korkea, hyvästä käyttökatteesta ja matalista operatiivisista investoinneista johtuen.
- Eräpäivien ajoittumisesta johtuen korkomaksut ovat isoja vuoden ensimmäisellä neljänneksellä
- Nettokäyttöpääoma on negatiivinen pääosin isoista ostovelkamaksuista johtuen, joista suuri osa on investointeja vuodesta 2016. Myös listautumiseen liittyvät kulut suurimmaksi osaksi maksettu vuoden 2017 ensimmäisellä neljänneksellä.

Edullinen pääomarakenne

Velkakustannuksen keskiarvo 2,22%

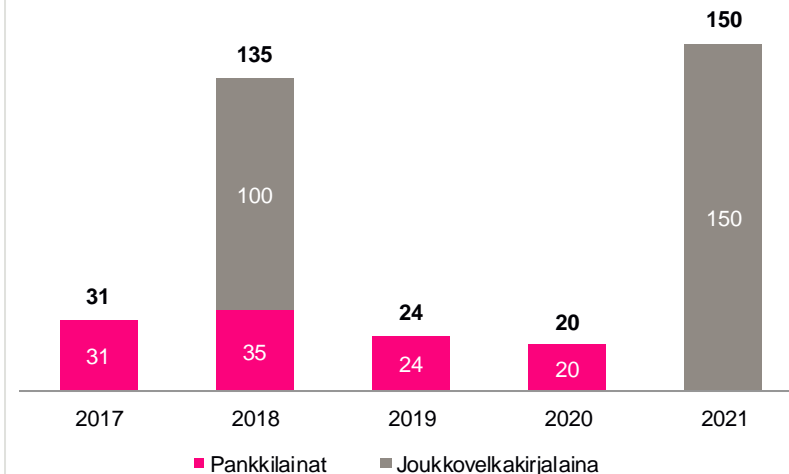
	Maturiteetti	Nimellisarvo (milj. euroa)	Kirjanpitoarvo (milj. euroa)	Velka- kustannukset
Vakuudeton joukkovelkakirjalaina, jolla 2,875 %:n kuponnikorko	maaliskuu 2021	150	149	2.93%
Vakuudeton joukkovelkakirjalaina, jolla 2,625 %:n kuponnikorko	marraskuu 2018	100	99	2.73%
Lainat rahoituslaitoksilta ja yritystodistukset		110	110	0.83%
Yhteensä		360	359	2.23%
Rahavarat			-44	
Nettovelka			314	
Nettovelka/käyttökate			1.2x	

Huom:
1. Määritelmä: Nettovelka / vertailukelpoinen käyttökate

Lähtulevaisuudessa ei merkittäviä eräntymisiä

Lainojen eräntymisaikataulu, milj. euroa

Nostamatta 150 miljoonan euron syndikoitu luottoliimittisopimus, joka tarjoaa maksuvalmiutta ja -joustokykyä



Taloudelliset tavoitteet ja osinkopolitiikka

DNA:n näkymät vuodelle 2017 ennallaan

- DNA:n liikevaihdon arvioidaan pysyvän samalla tasolla ja vertailukelpoisen liiketuloksen kasvavan jonkin verran vuonna 2017 edelliseen vuoteen verrattuna. DNA:n rahoitusaseman ja maksuvalmiuden arvioidaan pysyvän hyvänä.

Keskipitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet ennallaan

- Markkinoiden keskiarvoa nopeampi liikevaihdon kasvu
- Käyttökateprosentti vähintään 30 %
- Operatiiviset investoinnit¹ alle 15 % liikevaihdosta

Velkaantumisen mittari

- Nettovelan suhde käyttökatteeseen alle 2,0
 - joka voi väliaikaisesti ylittyä, jos DNA:lle tarjoutuu mahdollisuus tehdä houkuttelevia täydentäviä yrityskauppoja nykyisillä markkinoillaan.

Osinkopolitiikka ja osinkoehdotus

- Yhtiö tavoittelee osingonmaksusuhdetta, joka on noin 70–90 prosenttia DNA:n tilikauden vapaasta kassavirrasta omalle pääomalle
- DNA:n yhtiökokous päätti 0,55 euron osakekohtaisesta osingosta vuodelta 2016
- Osinkoa maksettiin 7.4.2017 yhteensä 73 miljoonaa euroa – osinkotuotto 5,4 % (31.12.2016 markkina-arvolla)

Kiitos!

toimitusjohtaja Jukka Leinonen
044 044 1000
jukka.leinonen@dna.fi

talous- ja rahoitusjohtaja Timo Karppinen
044 044 5007
timo.karppinen@dna.fi

Lisätietoja:
DNA:n sijoittajasuhteet
Marja Mäkinen
+358 44 044 1262,
marja.makinen@dna.fi

Keskeiset suorituskyvyn mittarit

Matkaviestinnän keskeiset tunnusluvut

	2014	2015	2016	1Q/2016	1Q/2017
Matkaviestinnän liikevaihto (milj. EUR)	515	499	539	122	138
Matkaviestintopalvelut	333	343	375	88	100
Mobiililaitteet	105	92	111	21	25
Yhdysliikenne ja verkkovierailut	77	64	53	13	13
Matkaviestinliittymät (tuhatta)	2 505	2 621	2 742	2 632	2 732
Postpaid	2 086	2 199	2 338	2 235	2 333
Prepaid	419	422	404	397	399
Kuluttajaliiketoiminta	2 070	2 183	2 262	2 188	2 240
Yrityслиiketoiminta	435	438	480	444	492
Matkaviestinnän liittymäkohtainen liikevaihto (euroa/kk)					
Postpaid	17.8	17.0	17.1	16.4	17.8
Prepaid	4.6	4.1	3.8	3.8	3.6
Kuluttajaliiketoiminta (postpaid)	18.3	17.7	18.0	17.1	18.9
Yrityслиiketoiminta (postpaid)	15.8	14.6	13.9	13.9	13.8
Matkaviestinnän asiakasvaihtuvuus (%)					
Postpaid	16.9%	16.0%	16.1%	13.6%	21.0%

Kiinteän verkon keskeiset tunnusluvut

	2014	2015	2016	1Q/2016	1Q/2017
Kiinteän verkon liikevaihto (milj. EUR)	316	330	320	80	76
Muut kuin puhepalvelut	280	294	288	71	69
Puhepalvelut	36	36	32	9	7
Kiinteän laajakaista liittymät (tuhatta)	415	436	440	432	444
Kuluttajaliiketoiminta	374	394	403	394	407
Yrityслиiketoiminta	41	42	37	38	36
Kiinteän puheen liittymät (tuhatta)	100	78	65	74	62
Kuluttajaliiketoiminta	51	37	30	35	28
Yrityслиiketoiminta	49	41	35	39	33
Kaapelitelevisioliittymät (tuhatta)	593	606	608	606	614

Notes

1. Ei sisällä M2M liittymiä
2. Pitää sisällään yhdysliiketoiminnan